

Source :

La base entrepreneuriale HEC Montréal

Rahma Chouchane

rahma.chouchane@hec.ca

FICHE TECHNIQUE

Enquête dévoilée le 8 septembre 2021 :

L'entrepreneuriat immigrant au Québec : un écosystème entrepreneurial catalyseur ou inhibiteur ?

L'enquête tente de répondre aux cinq questions suivantes

1. Quelle place occupent les entrepreneurs immigrants aux différentes étapes de la chaîne entrepreneuriale ?
2. Quel est l'impact de l'entrepreneuriat des personnes immigrantes sur l'économie québécoise ?
3. Quel effet a eu la pandémie sur l'entrepreneuriat immigrant ?
4. Quel est l'état de santé des entrepreneurs immigrants au Québec ?
5. Quelles sont les stratégies de soutien et d'accompagnement qui favoriseraient la relance économique, notamment pour l'entrepreneuriat des personnes immigrantes ?

Perception des personnes natives et immigrantes sondées

- Elles estiment que l'écosystème entrepreneurial québécois doit être plus inclusif, principalement sur le plan du financement et du réseautage.
- Plus de 80 % des personnes immigrantes estiment que l'entrepreneuriat est très important pour le développement économique et la prospérité de leur localité et de leur région.

Autres chiffres clés

Proportion des entrepreneurs immigrants

- Selon le ministère de l'Immigration, de la Francisation et de l'Intégration (MIFI), quelque 4 000 entrepreneurs émigrent chaque année au Québec, soit près de 36 500 personnes entre 2008 et 2017 (MIFI, 2019).
- Ces chiffres comprennent les entrepreneurs, les travailleurs autonomes et les investisseurs.
- Mis ensemble, ils représentent 19,5 % de l'immigration économique (MIFI, 2019).

Financement, endettement et pandémie

- 23,3 % des personnes immigrantes ont vu leur accès à des sources de financement se détériorer, contre seulement 16,2 % des natifs.
- Compte tenu des différentes mesures et des programmes exceptionnels mis en place, 7,6 % des natifs déclarent que leur accès à des sources de financement externes s'est amélioré pendant la crise. Dans le même contexte, aucun entrepreneur immigrant n'estime que son accès à du financement a été plus facile.
- Pendant la crise, le niveau d'endettement personnel de 27 % des entrepreneurs immigrants s'est détérioré, contre moins de 21 % pour celui des natifs.

Expansion hors Québec

- Plus de 60 % des personnes immigrantes sondées qui ont entrepris des démarches pour se lancer en affaires ont confirmé leur volonté d'étendre leurs activités professionnelles à l'extérieur de leur province, au Canada et à l'étranger (contre 41,6 % des natifs).
- 52,5 % des entrepreneurs immigrants sont actifs à l'échelle du Canada et à l'international, contre 40,4 % des natifs.

Secteurs d'activité

- Les entrepreneurs immigrants sont beaucoup plus présents que les entrepreneurs natifs dans les secteurs de la finance et des assurances (11,1 % contre 4,9 %), des soins de santé et de l'assistance sociale (13,3 % contre 5,3 %) et des arts, spectacles et loisirs (11,1 % contre 7,4 %).